

OL古物商が教える

フリーマーケットで副収入

OL古物商が教える

1. 2. 3ノウハウ♪



著者：山下 暢子

メルマガ： <http://www.mag2.com/m/0000242727.html>

Mail: lovely-kitty634@pdx.ne.jp

【著作権】

このレポートの著作権は山下暢子に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部を

いかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

同規約に対し違反の行為を行った場合や、その他不法行為に該当する行為

を行った場合は、損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による

解決を行う場合があります※再配布、流用は著者が認めた登録者に限り認めます

【免責事項】

このレポートの内容に関しまして、誤り、あるいは正確性に欠ける情報等が

ありましても、著者は一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用した結果に関して、著者は一切の責任を負わないことを

ご了承願います



☆ もくじ ☆

最初にお読みください♪・・・

1. まず開催会場を見つけましょう ・・・
2. 出店申し込みをします ・・・
3. 出店が決まったら絶対しておくこと ・・・

おわりに・・・



【 最初にお読みください♪ 】

おうちの不用品の処分。

あなたは、どうしていますか？

大きな商品になると回収業者をよばなければ

ならないのでお金がかかる場合もありますよね。

でもちょっと待ってください！

ヤフオクなどのオークションサイトや

あたたかい季節だったらフリーマーケットを利用して

不用品でお小遣い稼ぎができます。

またオークションサイトをすでに利用している方でしたら、
ヤフオク・モバオク、ネットショップで
売れ残った商品をフリーマーケットで出品してみましよう。

手にとって商品を見てもらうとネットの画像では、
表現しきれない魅力があるのでしょうか
予想外に高値で売れてしまうことがありますよ。

でもいきなり出店といっても
初めてのの方は、まごついてしまいますよね

出店方法から

かならず持って行ってほしいグッズまで
ご案内しちゃいますので。

初めての人も気楽に簡単にフリマ参加しちゃいましょう♪

【 1. まず開催会場を見つけましょう 】

フリーマーケットは、全国で毎週のように開催されています。

インターネットで検索すれば

春先3月くらいから11月くらいまでは、自宅近くでも

フリマが簡単に見つかると思います。

今は、ネットで簡単に出品手続きできるサイトもあるので

検索してみてください。

※ 次の章で私が利用しているフリーマーケットサイトを載せています。

但しフリマの主催者によっては、

出店料のほかに年会費を納めなければならないところも

ありますので注意が必要です。

また一概にフリマといっても

衣料中心だったり骨董系中心であったり

傾向がある場合もありますので

いきなり出店して全く傾向が違っててがっかり

なんてことがないように

出店前に一度ぶらりと遊びにいった傾向を

確認しましょう。

【 2. 出店申し込みをします 】

下記でご紹介しているサイトは、

会員登録無料でモバイルサイトからも出店登録可能な

便利なサイトですので利用してみてください

【フリーマーケット総合案内所（関東版）】

kanto.e-freemarket.info/guide.html

【フリーマーケット総合案内所（関西版）】

kansai.e-freemarket.info/guide.html

出店料金】

出店料金の平均額は、数百円～数千円。

開催する主催者によって変わってきます。

出店形態】

出店申し込みをする時に

出店形態を選択しなければなりません。

出店形態によって料金が変わってきますから

自分のスタイルにあった形態を選んでくださいね

■おもな出店カテゴリー

①プロ出店

新品・中古品にかかわらず仕入れた商品を販売する人。
(プロ出店の場合、出店料が割高になったり
プロ禁止のフリマもあるので注意)

②アマチュア出店

家庭の不用品のみを扱う出品。
但しコレクションを処分するなど、同じ商品を大量に
売ったりする場合は、プロ出店とされることもある。

■出店スタイルいろいろ

①プロ出店

手づくり品のみを扱う出店。
商品の質が高い場合、
プロ出店とみなされることもありますよ。

②車出店

割り当て場所に車を置き、そのまま出店できる形態。
商品搬入・搬出の手間がなくて楽。

③手持ち出店

ベーシックな出店形態。
シートやテーブルに商品を並べて出店する。



【 3. 出店が決まったら絶対しておくこと 】

♪衣類は、洗濯をしてキレイに出品しましょう

♪故障・欠品がないかチェック

♪取れない汚れやキズが商品にある場合は、

トラブル防止の為、お客さんにならず説明しましょう

♪家電などトラブルが起きやすい商品を販売する場合は、

連絡先を教えましょう

♪偽ブランド品を売るとは、犯罪になります。

保証書のある商品を扱うのが無難です。



おわりに……

出店当日楽しく過ごす為の持ち物

♪ビニールシートやレジャーシート

♪釣り銭

♪釣り銭や売上を入れる、ふた付きの箱やウエストポーチ

♪値札（メモ用紙とペンがあればOK）

♪文房具類

（ペン・マジック・ハサミ・メモ・セロテープ・
ガムテープ・ビニールヒモ・電卓など）

♪折り畳みイス

♪お弁当と飲み物



などなど……

良い商品も抱えているだけでは、はじまりません！

買ってもらうために

見やすい商品の陳列や

厚紙やダンボールで目立つフリップ作りなどなど

自分なりの工夫をすることも大事ですね

春～秋にかけては、フリーマーケットのベストシーズンです。

家族やお友達、カップルでお弁当を持って

フリマ出店なんていうのも楽しいですよ♪

私のこのレポートが、あなたの不安を吹き飛ばしますように。

あなたのお役に立てますように。

山下 暢子

